

Empresaris immigrants a Andorra

Teoritzant Sobre el Paper de les Xarxes i el
Capital Social dins de l'Estructura
d'Oportunitats



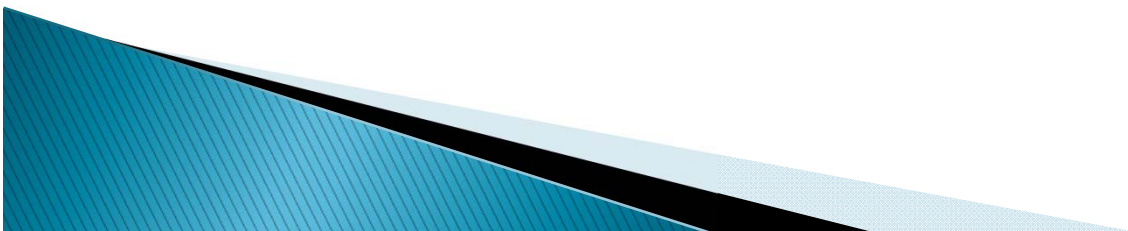
Universitat Autònoma de Barcelona

Judith Pampalona Tarrés
Egolab- GRAFO.
Universitat Autònoma de Barcelona

Estructura d'oportunitats

- ▶ L'estructura d'oportunitats d'un negoci es crea a partir de relacions socials
- ▶ Una xarxa àmplia i oberta que aporta noves oportunitats de creixement

(Krebs i Holley, 2002)



Emprenedoria

Xarxes i Capital Social

- ▶ Recursos i ajudes que flueixen a través de relacions personals (Lin, 2001)
- ▶ Importància de l'arrelament mixt (mixed embeddedness) per maximitzar nous recursos i oportunitats (Portes et al., 1999; Guarnizo, 2004; Shane i Venkatamaran, 2000)
- ▶ Com és una xarxa “ideal”?
 - (Concepte Vibrant Network -Krebs et al., 2002-)

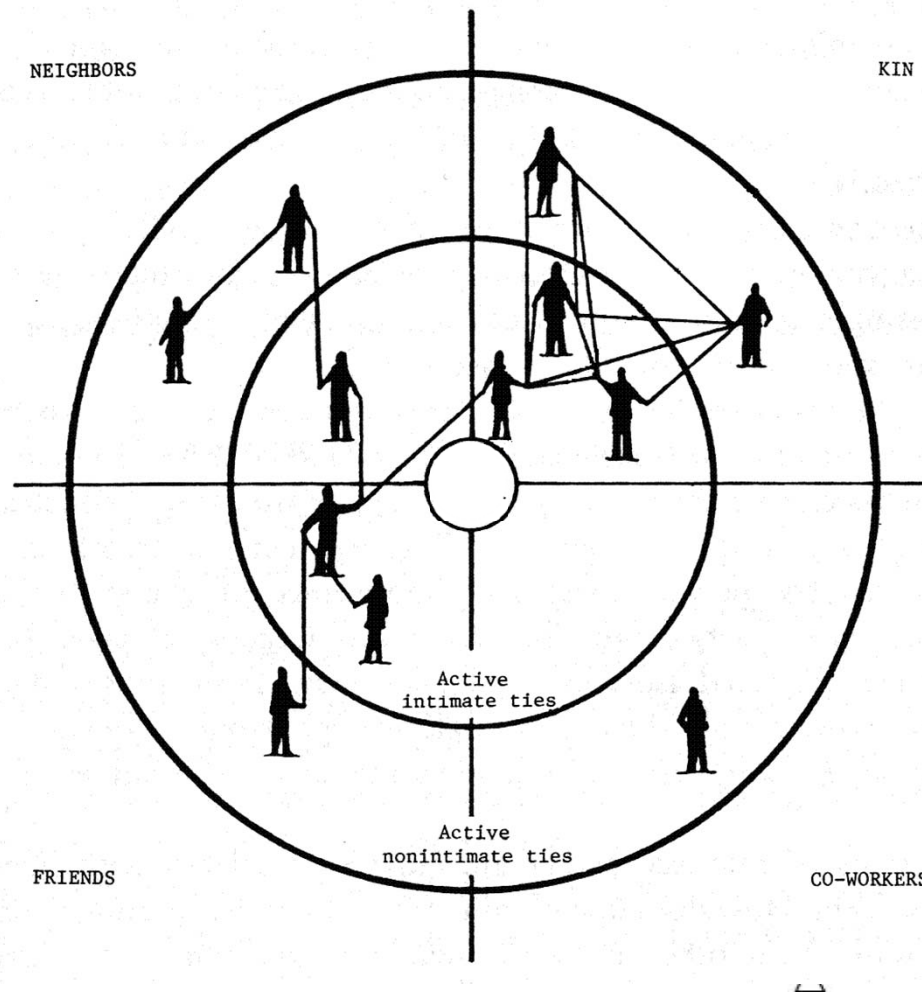


Gràfics de xarxes

- ▶ Permet veure l'estructura (mapa) de les relacions socials de l'empresari
- ▶ Mostren els recursos existents i disponibles dins de l'estructura de relacions
- ▶ Permet determinar i representar les característiques dels diferents contactes dins de la xarxa



Gràfics de xarxes

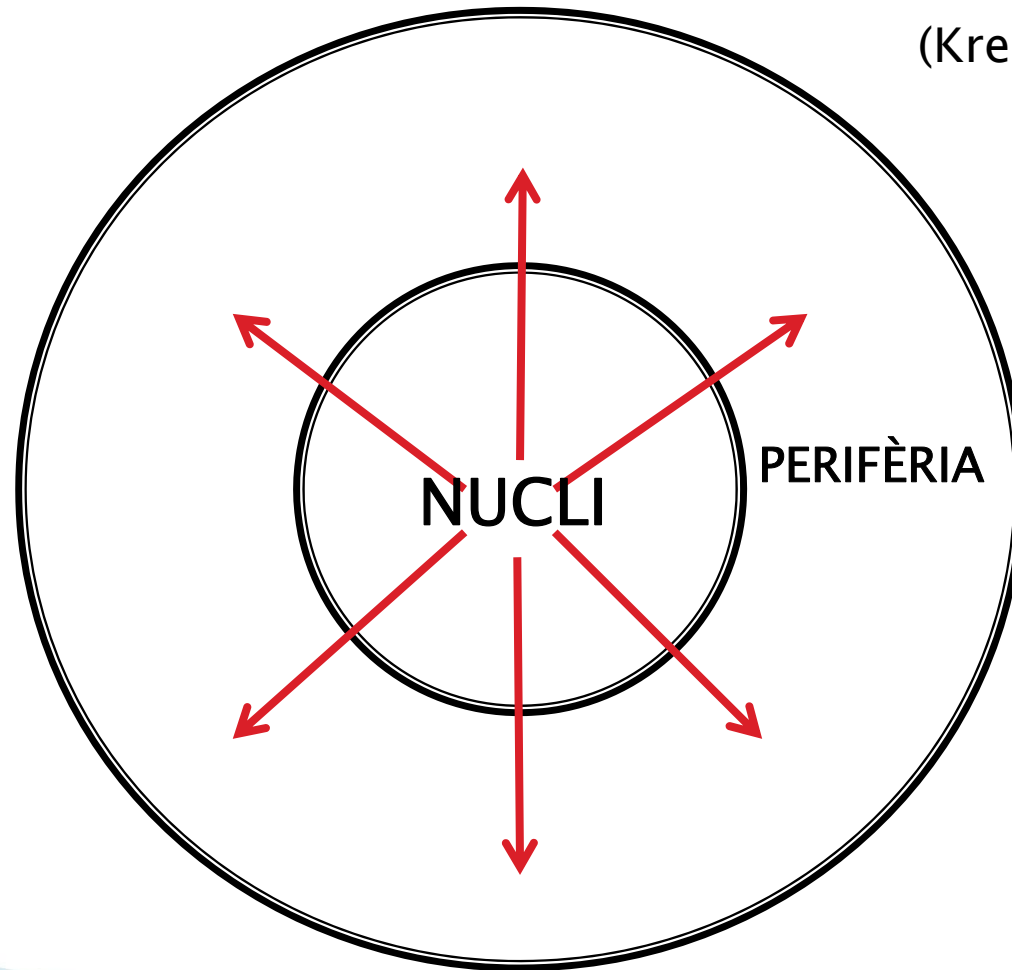


Source: Williams & Durrance, 2008

Creixement d'un negoci

Teoria de Xarxes (Model Nucli-Perifèria)

(Krebs i Holley, 2002)



Model Nucli-Perifèria

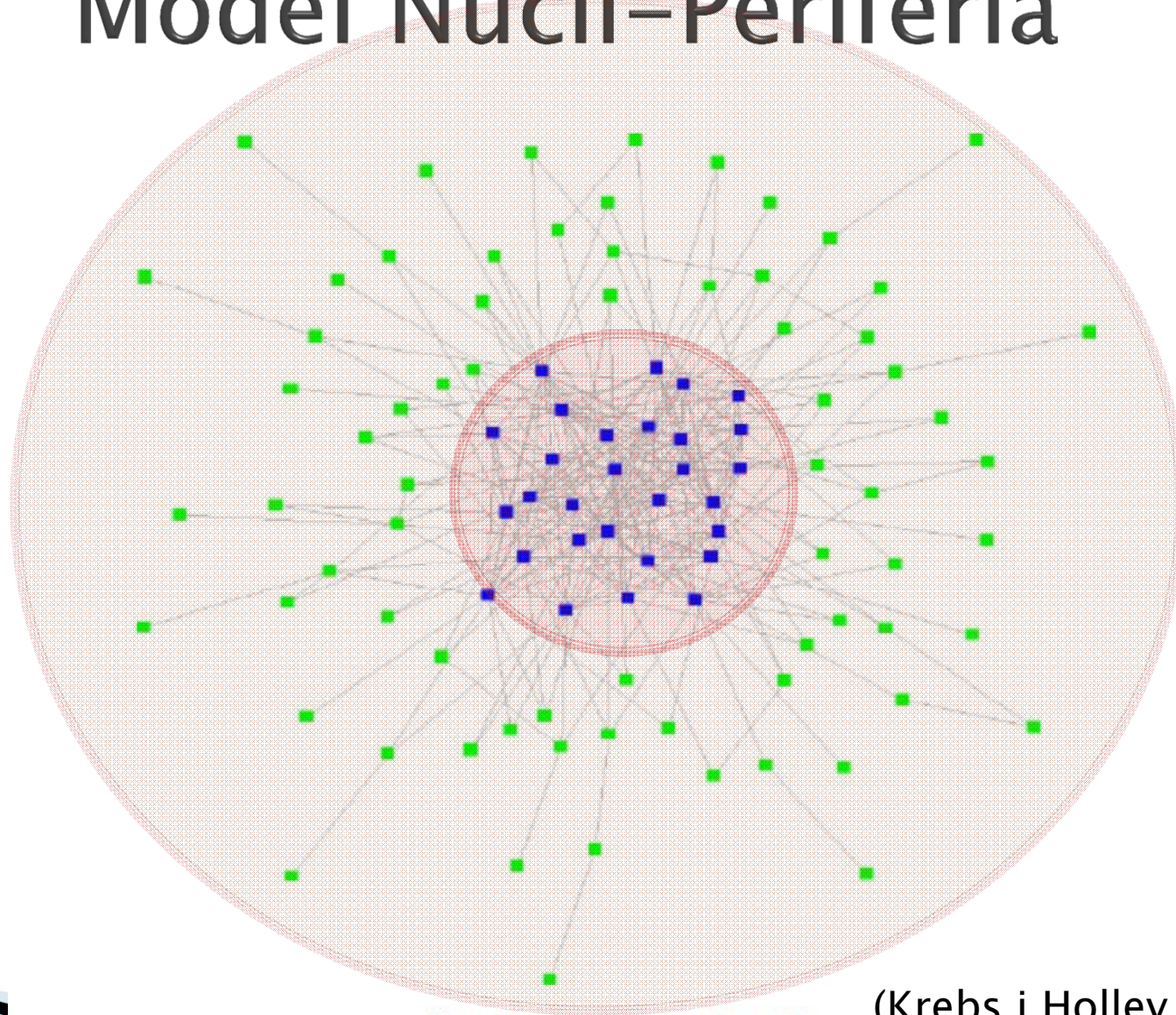


Figure 4 – Core/Periphery Network

(Krebs i Holley, 2002)

Com s'aplica a Andorra?

**Quina és l'estructura de xarxa
“ideal” en el creixement dels
negocis en microestats?**



L'estructura d'Oportunitats a Andorra

▶ Vessants de creixement:

◦ Regional

- Creixement lateral de sector a sector → Estabilització
- Possibles canvis a efecte de l'obertura econòmica

◦ Emprenedoria i creixement

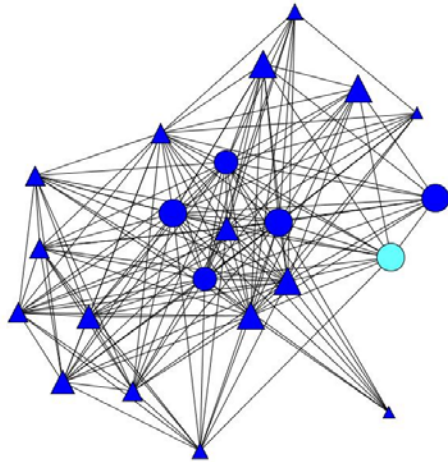
- Bonding (Arrelament local del negoci) → Nucli
- Bridging (Creixement cap a fora) → Transnacionalisme



L'estructura d'Oportunitats a Andorra

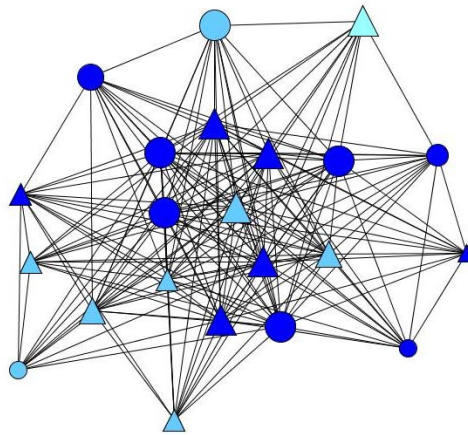


Xarxes d'empresaris a Andorra (Models)



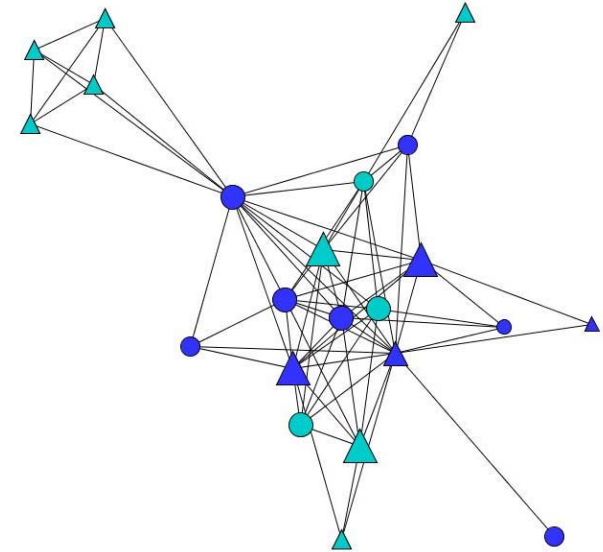
Local

- Contactes d'Andorra
- Densitat alta
- Bona connexió entre tots els contactes
- Majoria de llaços forts



Transfronterera

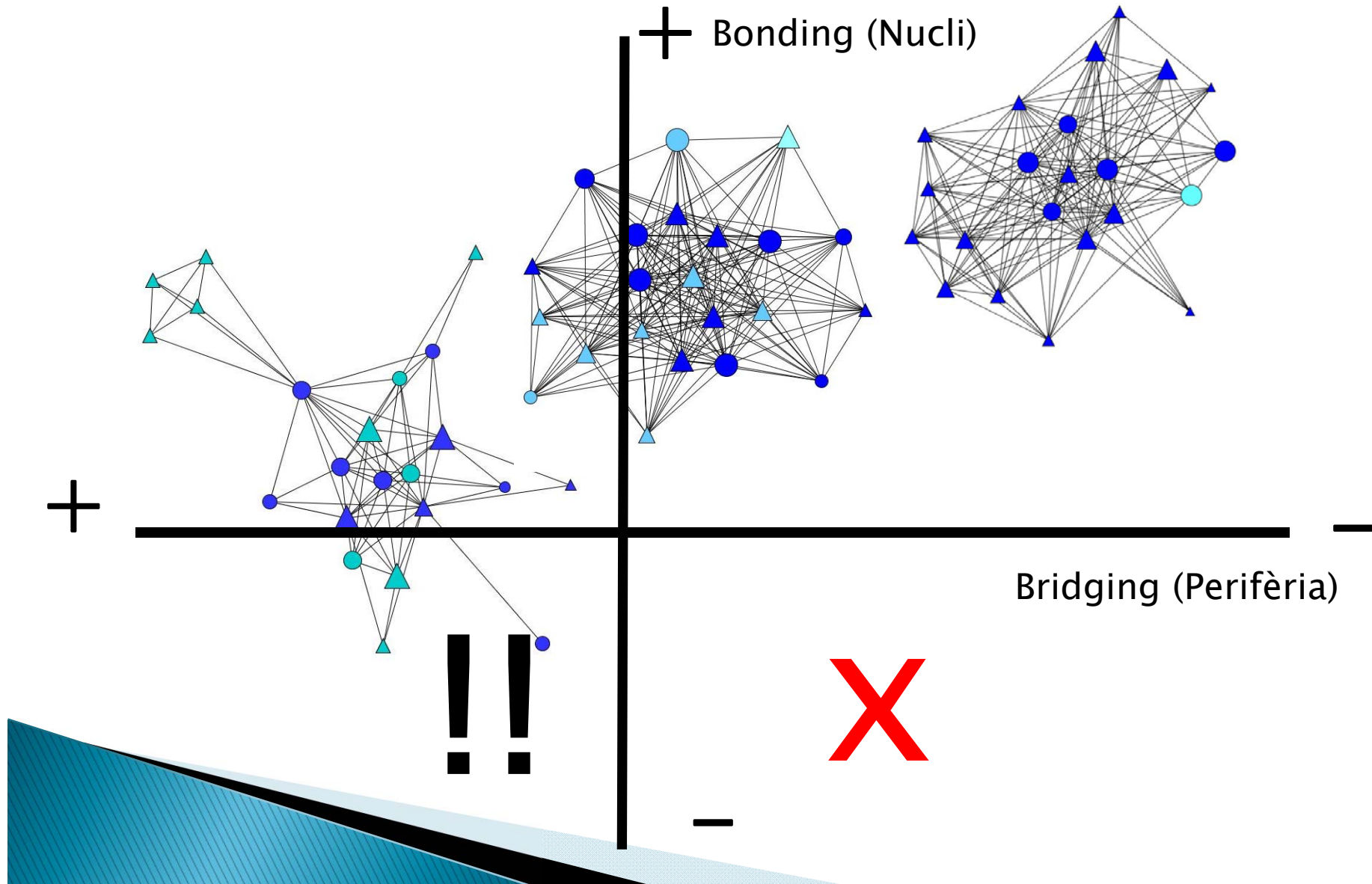
- Nodes de dues zones geogràfiques properes amb diferents legislacions
- Densitat alta
- Bona connexió del nucli a la perifèria
- Llaços dèbils en la perifèria i forts en el centre



Transnacional

- Contactes de diferents països
- Dispersió alta
- "Structural Hole"
- Llaços dèbils en la perifèria i més forts al centre

Tipologia de xarxes i creixement



Conclusions preliminars

- ▶ El model “Nucli-Perifèria” es tradueix a un àmbit geogràfic quan es tracta d’un context petit
- ▶ Les dinàmiques de negoci a Andorra tenen probablement més “lateralitat” que en casos d’estats o contextos grans on els mercats són més difícilment saturables
- ▶ Els recursos flueixen més ràpid en contextos petits per la densitat de les xarxes regionals
- ▶ Les restriccions legislatives han tingut un efecte en l’estructura de les xarxes de creixement i suport dels emprenedors



Judith.pampalona@uab.cat

Judith Pampalona Tarrés agraeix l'ajut de tercer cicle al Govern d'Andorra, ATC008- AND, cursos acadèmics: 2011-2012, 2012-2013 i 2013-2014.

Egolab-Grafo
Departament d'Antropologia Social i Cultural
Universitat Autònoma de Barcelona

